

The logo for horecaAI, featuring the word "horeca" in a white sans-serif font, followed by "AI" in a white sans-serif font inside a white square, all enclosed within a white rectangular border.

horecaAI

WZROST ZYSKU O 530,925 ZŁ W CIĄGU 12 MIESIĘCY

Historia sukcesu oparta na danych – restauracja, która znacząco zwiększyła rentowność sprzedaży jedzenia dzięki horecaAI

Model biznesowy

Restauracja z ofertą cenową powyżej średniej

Typ restauracji

Grill, Browar Lokalny & Cocktail Bar

Wprowadzone rozwiązania horecaAI

Beverage Cost Cutter

Miesięczny wzrost zyskowności ze sprzedaży napojów

44,243 zł netto przy śr. sprzedaży 648,296 zł netto

Miesięczny koszt pakietu horecaAI

1,999 zł netto

Zwrot z inwestycji [RoI]

21x

horecaAI



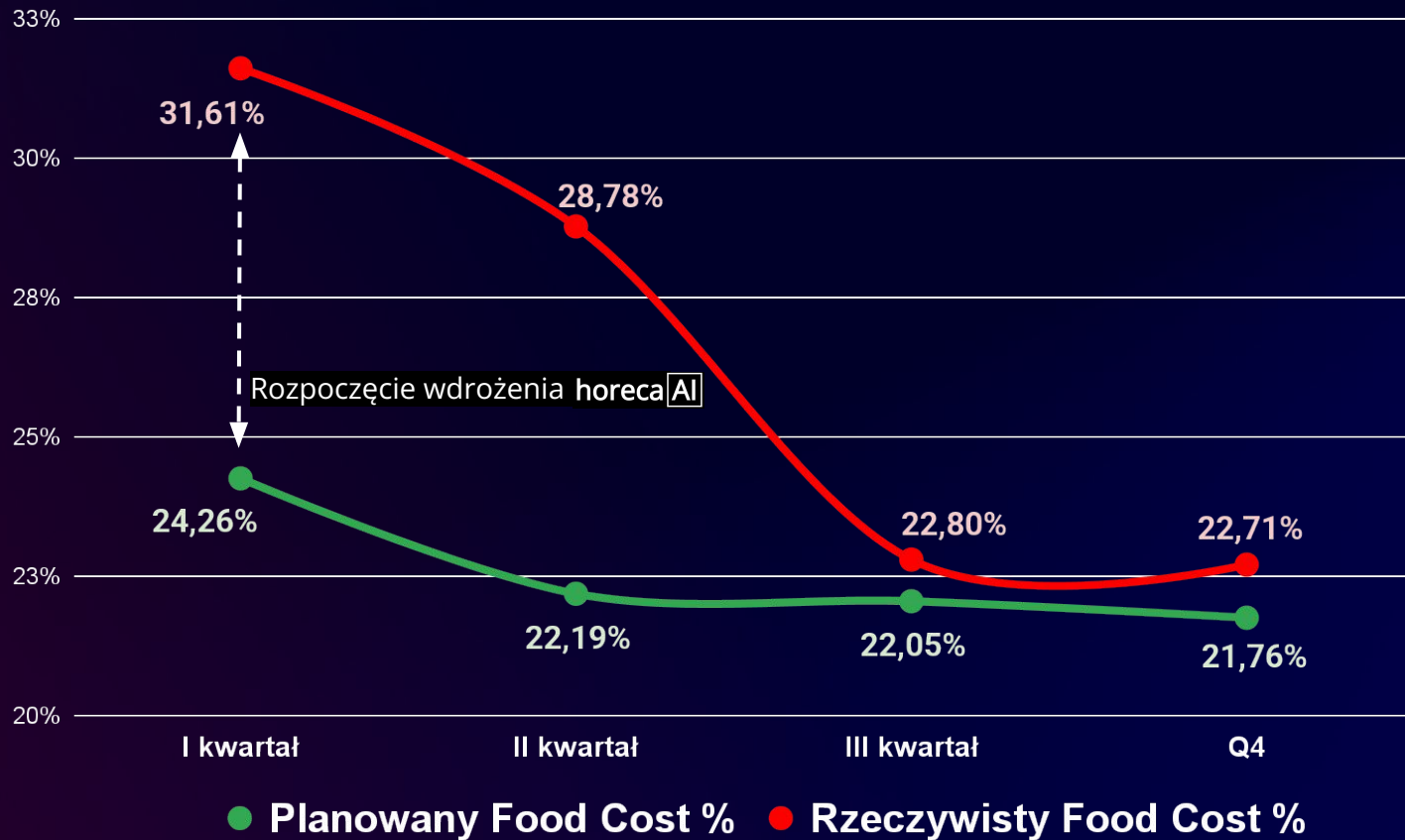
**Sprawdź możliwy
wzrost rentowności**



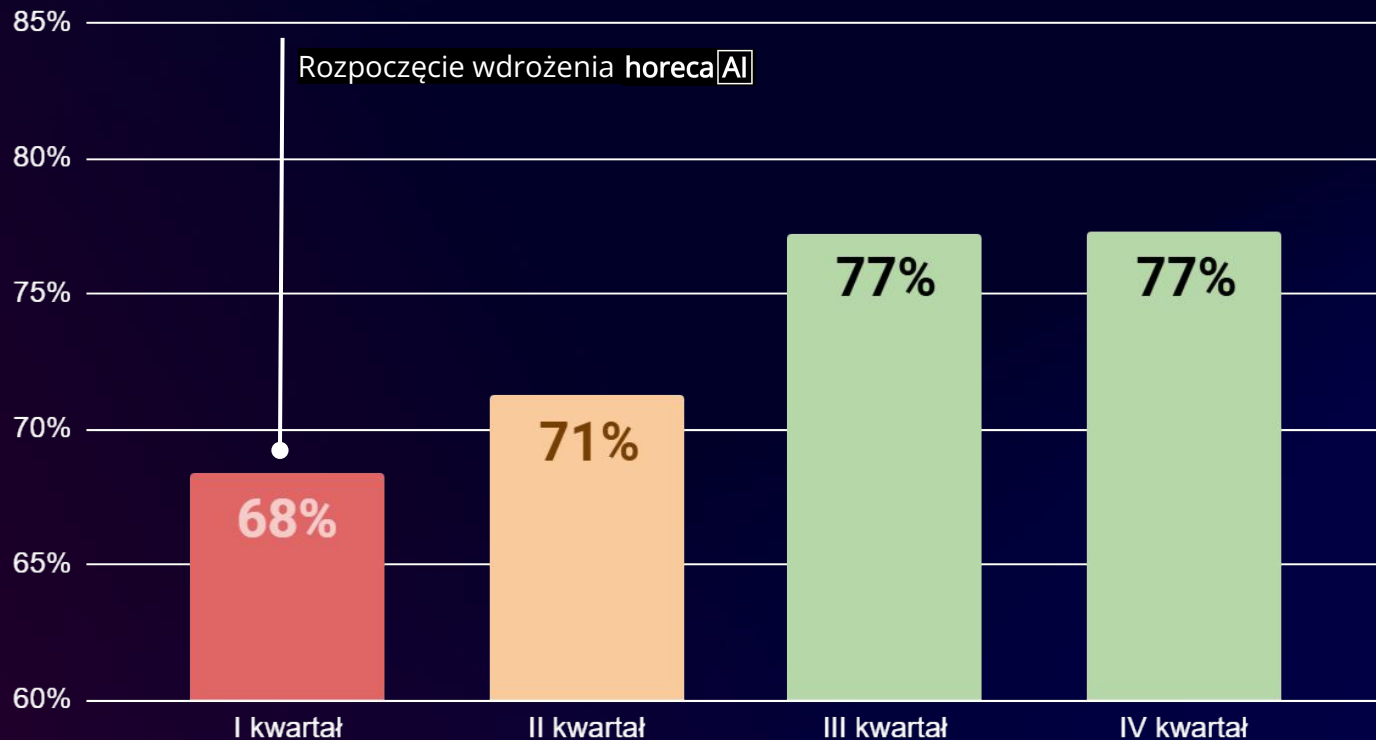
**Umów spotkanie
Rozmawiajmy o Twoich
zyskach z napojów**

**Lokal korzysta również z
pakietu Beverage Cost
Cutter. Poznaj efekty w
studium przypadku.**

Redukcja procentowego Beverage Cost w czasie



Wzrost rzeczywistej marży procentowej w czasie



■ Rzeczywista marża procentowa

Jak to osiągnąć w
8 kroków / 6 tygodni

PIERWSZY
TYDZIEŃ

1. Wykonanie spisu magazynowego w celach konfiguracji systemu.

PIERWSZY
TYDZIEŃ

2. Konfiguracja konta lokalu.

Konfiguracja modelu kontroli, receptur, produkcji i importu danych sprzedażowych.

DRUGI
TYDZIEŃ

3. Pierwszy spis magazynowy.

TRZECI
TYDZIEŃ

4. Zebranie danych przychodów magazynowych (zakupowe FV).

PIĄTY
TYDZIEŃ

5. Drugi spis magazynowy.

PIĄTY
TYDZIEŃ

6. Analiza raportu z dedykowanym specjalistą horecaAI.

SZÓSTY
TYDZIEŃ

7. Wprowadzenie wniosków wynikających z danych z raportu.



8. Powtarzać proces co najmniej raz w miesiącu.

horecaAI



**Sprawdź możliwy
wzrost rentowności**



**Umów spotkanie
Rozmawiajmy o Twoich
zyskach z napojów**

**Lokal korzysta również z
pakietu Beverage Cost
Cutter. Poznaj efekty w
studium przypadku.**